

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Степанов Павел Иванович  
Должность: Руководитель НТИ НИЯУ МИФИ  
Дата подписания: 23.02.2026 21:25:38  
Уникальный программный ключ:  
8c65c591e26b2d8e460927740c792622aa5b295

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»

**Новоуральский технологический институт –**  
филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения  
высшего образования «Национальный исследовательский ядерный университет  
«МИФИ»

УТВЕРЖДЕНА  
Ученым советом НТИ НИЯУ МИФИ  
Протокол № 1 от 03.02.2025 г.

**Рабочая программа учебной дисциплины**  
**"Внешнеэкономическая деятельность в управлении**  
**проектами"**

|  |                                      |
|--|--------------------------------------|
| Направление подготовки (специальность) | 38.03.02 Менеджмент                  |
| Профиль подготовки (специализация)     | Управление инвестиционными проектами |
| Квалификация (степень) выпускника      | бакалавр                             |
| Форма обучения                         | очно-заочная                         |

г. Новоуральск, 2025

|                             |         |
|-----------------------------|---------|
| Семестр                     | 7       |
| Трудоемкость, ЗЕТ           | 4       |
| Трудоемкость, ч.            | 144     |
| Аудиторные занятия, в т.ч.: | 36      |
| - лекции                    | 18      |
| - практические занятия      | 18      |
| - лабораторные работы       |         |
| - курсовой проект (работа)  |         |
| Самостоятельная работа      | 72      |
| Контроль                    | 36      |
| Форма итогового контроля    | экзамен |

## СОДЕРЖАНИЕ

|   |    |
|---|----|
| 1 ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ .....                                      | 4  |
| 2 МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП ВО .....                           | 4  |
| 3 ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ.....              | 4  |
| 4 ВОСПИТАТЕЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ДИСЦИПЛИНЫ .....                                   | 5  |
| 5 СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ .....                             | 6  |
| 6 ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ .....  | 10 |
| 7 ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ .....  | 10 |
| 8 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ<br>ДИСЦИПЛИНЫ..... | 11 |
| 9 МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ .....                | 12 |
| 10 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ СТУДЕНТОВ И<br>ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ .....   | 12 |
| ПРИЛОЖЕНИЕ А. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА.....   | 15 |

## 1 ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Глобальной целью преподавания дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность в управлении проектами» является формирование у студентов знаний и навыков по проблемам торгово-экономических отношений с зарубежными партнерами.

## 2 МЕСТО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП ВО

В соответствии с Образовательной программой подготовки бакалавров «Управление инвестиционными проектами» по направлению 38.03.02 «Менеджмент» данная учебная дисциплина входит в часть, формируемую участниками образовательных отношений профессионального модуля.

Для успешного освоения дисциплины необходимы компетенции, формируемые в результате освоения следующих дисциплин: «Мировая экономика», «Учет и анализ: финансовый и управленческий учет».

Изучение дисциплины необходимо для успешного освоения следующих дисциплин: «Финансовый менеджмент», «Бизнес-планирование».

## 3 ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

Профессиональные компетенции (ПК) в соответствии с задачами и объектами (областями знаний) профессиональной деятельности:

| <b>Задача профессиональной деятельности (ЗПД)</b>   | <b>Объект или область знания</b>   | <b>Код и наименование профессиональной компетенции; Основание (профессиональный стандарт-ПС, анализ опыта)</b>   | <b>Код и наименование индикатора достижения профессиональной компетенции</b>  |
|---|--|--|---|
| участие в разработке и реализации корпоративной и конкурентной стратегии организации, а также функциональных стратегий (маркетинговой, финансовой, кадровой); планирование деятельности организации и подразделений | Процессы стратегического управления организаций, а также их операционной деятельностью | ПК-1 Способен владеть навыками принятия управленческих решений в управлении операционной (производственной) деятельностью организаций при внедрении технологических, продуктовых инноваций или организационных изменений в условиях глобализации мировой экономики | З-ПК-1 Знать: факторы, влияющие на принятие решений; направления инноваций<br>У-ПК-1 Уметь: в зависимости от целей инновационного развития организации, спроектировать и обеспечить принятие решений в управлении операционной (производственной) деятельностью компании<br>В-ПК-1 Владеть: методами разработки и принятия решений в управлении |

|  |  |  |  |
|--|--|--|--|
|  |  |  | операционной (производственной) деятельности организаций и правила их применения, в том числе при управлении изменениями |
|--|--|--|--|

#### 4 ВОСПИТАТЕЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ДИСЦИПЛИНЫ

Цели и задачи воспитания, воспитательный потенциал дисциплин

| Направления/цели воспитания | Задачи воспитания (код)                | Воспитательный потенциал дисциплин  |
|-----------------------------|--|---|
| Профессиональное воспитание | формирование финансовой культуры (В24) | 1.Использование воспитательного потенциала дисциплин профессионального модуля для формирования базовых навыков финансовой культуры через учебные задания исследовательского характера, подготовку рефератов, докладов, презентаций, эссе, научно-образовательных проектов. 2.Использование воспитательного потенциала дисциплин профессионального модуля для развития коммуникативных компетенций, навыков делового общения, работы в гибких командах в условиях быстроменяющихся внешних факторов за счет изучения учащимися возможностей, методов получения информации, ее обработки и принятии решения в условиях оценки многофакторных ситуаций, решения кейсов, прохождения практик и подготовку выпускной квалификационной работы. 3.Использование воспитательного потенциала дисциплин профессионального модуля для формирования нравственных и правовых норм. |

## 5 СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 5.1 Структура учебной дисциплины

| Название темы/раздела учебной дисциплины  | Неделя семестра | Виды учебных занятий, и их трудоемкость (в часах) |                      |                        |  | Текущий контроль (форма*, неделя) | Аттестация раздела (форма*, неделя) | Индикаторы освоения компетенции         |                            |     |   |  |
|---|-----------------|---|----------------------|------------------------|--|-----------------------------------|-------------------------------------|---|----------------------------|-----|---|--|
|   |                 | Лекции  | Практические занятия | Самостоятельная работа |  |                                   |                                     |   | Контроль                   |     |   |  |
|   |                 |   |                      | Написание реферата     | Подготовка презентации и доклада для защиты реферата |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
| Раздел 1. Внешнеэкономические операции и условия их осуществления                     | 1               | 2   |                      | 50                     | 22   | 36                                | АКР                                 | Реферат, доклад, презентация, дискуссия | 3-ПК-1<br>У-ПК-1<br>В-ПК-1 |     |   |  |
|   | 2               | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 3               | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 4               |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
| <b>Итого по разделу 1</b>   | <b>1-4</b>      | <b>6</b>  | <b>2</b>             |                        |  |                                   |                                     |   |                            | -   | -                                       |  |
| Раздел 2. Организация и техника внешнеэкономических операций и международных платежей | 5               | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            | АКР | Реферат, доклад, презентация, дискуссия |  |
|   | 6               | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 7               | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 8               | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 9               |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 10              |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
| 11  |                 | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
| <b>Итого по разделу 2</b>   | <b>5-11</b>     | <b>8</b>  | <b>6</b>             |                        |  |                                   | -                                   | -                                       |                            |     |   |  |
| Раздел 3. Международное ценообразование   | 12              | 2   |                      |                        |  |                                   | АКР                                 | Реферат, доклад, презентация, дискуссия |                            |     |   |  |
|   | 13              |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 14              | 2   |                      |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 15              |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 16              |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 17              |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
|   | 18              |   | 2                    |                        |  |                                   |                                     |   |                            |     |   |  |
| <b>Итого по разделу 3</b>   | <b>12-18</b>    | <b>4</b>  | <b>10</b>            |                        |  |                                   | -                                   | -                                       | -                          |     |   |  |
| <b>Экзамен</b>  |                 |   |                      |                        |  | <b>36</b>                         |                                     |   |                            |     |   |  |
| <b>Итого по дисциплине</b>  | <b>1-18</b>     | <b>18</b>   | <b>18</b>            |                        | <b>72</b>  | <b>36</b>                         | -                                   | -                                       | -                          |     |   |  |

\* – сокращенное наименование формы контроля

\*\* – сумма максимальных баллов должна быть равна 100 за семестр, включая зачет и (или) экзамен

Сокращение наименований форм текущего контроля и аттестации разделов:

| Обозначение | Полное наименование |
|-------------|---------------------|
| T           | Тестирование        |

|        |                               |
|--------|-------------------------------|
| Реф    | Реферат                       |
| КИ     | Контроль по итогам            |
| АКР    | Аудиторная контрольная работа |
| ДЗ     | Домашняя работа               |
| З      | Зачет                         |
| Э      | Экзамен                       |
| Диф.з. | Дифференцированный зачет      |
| КР     | Курсовая работа               |

## 5.2 Содержание учебной дисциплины

### 5.2.1 Лекции

| Трудо-емкость  | Темы и содержание занятий  |
|--|--|
| <b>Раздел 1. Внешнеэкономические операции и условия их осуществления</b>                     |  |
| 1  | <b>Тема 1. Вводная лекция.</b><br>Предмет, цели, задачи и структура курса  |
| 1  | <b>Тема 2. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия</b><br>Факторы, влияющие на выбор формы организации внешнеэкономической деятельности предприятия. Организационные формы внешнеэкономической деятельности предприятия   |
| 4  | <b>Тема 3. Основные виды внешнеэкономических операций</b><br>Классические внешнеторговые сделки: импорт, экспорт, реимпорт, реэкспорт. Встречная торговля (товарообменные сделки): бартерные операции, встречные закупки, компенсационные сделки (сделки бай-бэк), авансовые поставки. Лизинговые операции. Международная торговля услугами: консалтинговые и инжиниринговые операции. Транспортные операции и страхование грузов во внешней торговле  |
| <b>Раздел 2. Организация и техника внешнеэкономических операций и международных платежей</b> |  |
| 2  | <b>Тема 4. Структура и содержание внешнеторгового контракта</b><br>Правовое регулирование, структура и содержание внешнеторговых операций. Предварительные коммерческие предложения и запросы. Подготовка и проведение деловых и коммерческих переговоров.<br>Понятие внешнеторгового контракта купли-продажи, его признаки. Структура внешнеторгового договора купли-продажи: вводная часть, реквизиты сторон, предмет и объект поставки, способы определения качества товара и количества товара, срок и место поставки, базисные условия поставки, цена и общая стоимость поставки, основные виды контрактных цен, условия платежа, порядок сдачи-приемки товара, транспортные условия, условия о гарантиях и санкциях, порядок разрешения споров, форс-мажор.<br>Особенности других внешнеторговых договоров: договор комиссии, договор поручения. |
| 2  | <b>Тема 5. Валютно-финансовые условия коммерческих контрактов</b><br>Формы платежей в международных коммерческих операциях. Кредитование текущих внешнеэкономических операций: промышленный клиринг, банковское кредитование, факторинг, форфетирование, лизинговые операции, страхование экспортных кредитов  |
| 2  | <b>Тема 6. Посредники на внешнем рынке</b>   |

|  |  |
|--|--|
| 2  | Понятие и преимущества при использовании посредников. Критерии выбора посредников. Виды посредников: комиссионеры, консигнаторы, простые посредники (брокеры), сбытовые посредники (дистрибьютеры), поверенные, торговые агенты  |
|  | <b>Тема 7. Страхование валютных рисков (хеджирование)</b><br>Кассовые сделки (спотовый курс), срочные (форвардные) сделки (форвардный курс). Понятие хеджирования. Меры по защите от валютных рисков на стадии заключения внешнеэкономических контрактов и после заключения контракта  |
| <b>Раздел 3. Международное ценообразование</b> |  |
| 2  | <b>Тема 8. Ценообразование на мировых товарных рынках</b><br>Понятие мировой цены. Ценообразующие факторы в международной торговле. Источники информации о ценах. Порядок обоснования экспортных и импортных цен. Методы ценообразования, используемые во внешнеэкономических операциях. Определение поправок. Метод параметрического ценообразования. Метод определения цен, учитывающий экономические результаты использования. Цена потребления |
| 2  | <b>Тема 9. Показатели эффективности экспортно-импортных операций, осуществляемых предприятием</b><br>Методика определения эффективности экспортных операций.<br>Методика определения эффективности импортных операций при приобретении импортного товара для производственного потребления импортером.<br>Методика определения эффективности импортных операций при приобретении импортного товара для его реализации на внутреннем рынке.         |

### 5.2.2 Практические занятия

Практические занятия проводятся в следующих формах:

- 1) в форме занятий, на которых происходит обсуждение и защита рефератов.

Студентам предлагается написать реферат по предложенной преподавателем тематике. Студенты могут (по согласованию с преподавателем) предложить свою тему реферата, если она соответствует программе курса. Реферат выполняется в обязательном порядке каждым студентом индивидуально. Опираясь на написанный реферат, студент должен подготовить презентацию с помощью программы Microsoft Power Point и доклад для выступления. Защита реферата происходит в мультимедийной аудитории. После выступления студента происходит обсуждение реферата: преподаватель и студенты задают вопросы выступающему и проводят дискуссию по обсуждаемой теме. Трудоемкость одной защиты в среднем 1/2 академического часа (10 минут доклад + 20 минут на вопросы и дискуссию). Из расчета средней группы студентов 10 - 15 человек - общая трудоемкость данного вида занятий принята 10 часов;

- 2) аудиторный разбор решения задач по рассматриваемым темам. После разбора решения заданий с преподавателем, студенты обсуждают полученные результаты, предлагают свои

варианты действия в рассматриваемой ситуации и в ходе дискуссии вырабатывают оптимальное решение анализируемой проблемы. Трудоемкость занятий – 6 часов (темы 7, 8, 9 – по 2 часа);

3) выполнение комплексной аудиторной контрольной работы, предусматривающей решение задач. Трудоемкость занятий – 2 часа.

| № п/п | Тема/раздел учебной дисциплины  | Содержание  |
|-------|---|---|
| 1     | Раздел 1. Внешнеэкономические операции и условия их осуществления<br>Раздел 2. Организация и техника внешнеэкономических операций и международных платежей<br>Раздел 3. Международное ценообразование | Защита и обсуждение рефератов   |
| 2     | Тема 7. Страхование валютных рисков (хеджирование)  | Решение задач по хеджированию валютных рисков   |
| 3     | Тема 8. Ценообразование на мировых товарных рынках  | Решение задач на определение цен внешнеторгового контракта с помощью разных методов ценообразования |
| 4     | Тема 9. Показатели эффективности экспортно-импортных операций, осуществляемых предприятием  | Решение задач по оценке эффективности экспортно-импортных операций.                                 |
| 5     | Раздел 1. Внешнеэкономические операции и условия их осуществления<br>Раздел 2. Организация и техника внешнеэкономических операций и международных платежей<br>Раздел 3. Международное ценообразование | Выполнение аудиторной контрольной работы  |

### 5.2.3 Самостоятельная работа обучающихся

Самостоятельная работа студента по учебной дисциплине регламентируется «Положением об организации самостоятельной работы студентов в НТИ НИЯУ МИФИ».

| № п/п | Тема/раздел учебной дисциплины  | Вид самостоятельной работы и ее содержание           | Трудоемкость, час. |
|-------|---|--|--------------------|
| 1.    | Раздел 1. Внешнеэкономические операции и условия их осуществления                     | Написание реферата                                   | 60                 |
| 2.    | Раздел 2. Организация и техника внешнеэкономических операций и международных платежей | Выполнение презентации и доклада для защиты реферата | 21                 |
| 3.    | Раздел 3. Международное ценообразование   | Подготовка к экзамену                                | 27                 |

## 6 ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Рекомендации для преподавателя по использованию информационно-образовательных технологий содержатся в «Положении об организационных формах и технологиях образовательного процесса в НТИ НИЯУ МИФИ».

При реализации программы дисциплины используются различные образовательные технологии. Аудиторные занятия проводятся в форме лекций, практических занятий.

Для повышения уровня знаний студентов в течение семестра организуются консультации, во время которых:

- проводится объяснение непонятных для студентов разделов теоретического курса;
- проводятся консультации по написанию реферата;
- принимаются текущие задолженности и т.д.

Реализация компетентного подхода предусматривает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий, предполагающих активную обратную связь между преподавателем и студентами.

В процессе изучения дисциплины используются интерактивные формы обучения при проведении практических занятий:

- выступление студентов с докладом;
- дискуссии;
- презентации;
- работа в группе (метод кооперативного обучения).

## 7 ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Фонд оценочных средств по дисциплине обеспечивает проверку освоения планируемых результатов обучения (компетенций и их индикаторов) посредством мероприятий рубежного и промежуточного контроля по дисциплине.

Связь между формируемыми компетенциями и формами контроля их освоения представлена в таблице (данные из таблицы п.5.1):

| Компетенция   | Индикаторы освоения  | Текущий контроль и аттестация разделов (форма, неделя) |
|---|--|--|
| ПК-1 Способен владеть навыками принятия управленческих решений в управлении | З-ПК-1 Знать: факторы, влияющие на принятие решений; направления инноваций<br>У-ПК-1 Уметь: в зависимости от | АКР<br>(16 неделя)                                     |

|   |   |   |
|---|---|---|
| <p>операционной (производственной) деятельностью организаций при внедрении технологических, продуктовых инноваций или организационных изменений в условиях глобализации мировой экономики</p> | <p>целей инновационного развития организации, спроектировать и обеспечить принятие решений в управлении операционной (производственной) деятельностью компании В-ПК-1 Владеть: методами разработки и принятия решений в управлении операционной (производственной) деятельности организаций и правила их применения, в том числе при управлении изменениями</p> | <p>Реферат, презентация, дискуссия<br/>(4, 10 - 11, 17 – 18 неделя)</p> |
|---|---|---|

Средства текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине представлены в ФОС. Шкала каждого контрольного мероприятия лежит в пределах от 0 до установленного максимального балла включительно. Итоговая аттестация по дисциплине оценивается по 100-балльной шкале и представляет собой сумму баллов, заработанных студентом при выполнении контрольных мероприятий. Полученные баллы переводятся в 5-балльную систему по следующей шкале:

| Оценка по 5 балльной шкале | Зачет      | Сумма баллов по дисциплине | Оценка (ECTS) | Градация            |
|----------------------------|------------|----------------------------|---------------|---------------------|
| 5 (отлично)                | Зачтено    | 90-100                     | А             | Отлично             |
| 4 (хорошо)                 |            | 85-89                      | В             | Очень хорошо        |
|                            |            | 75-84                      | С             | Хорошо              |
|                            |            | 70-74                      | D             | Удовлетворительно   |
| 3 (удовлетворительно)      |            | 65-69                      |               |                     |
|                            | 60-64      | E                          | Посредственно |                     |
| 2 (неудовлетворительно)    | Не зачтено | Ниже 60                    | F             | Неудовлетворительно |

## 8 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 8.1 Перечень литературы, необходимой для освоения дисциплины

1. Сенотрусова С. В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник для вузов / С. В. Сенотрусова. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 198 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14556-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/497096>

2. Прокушев Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 471 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14246-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/488783>

### 8.2 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

1. Михайлова О.М. Учебно-методическое пособие. Краткий курс лекций по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» для студентов направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» (все формы обучения) – Новоуральск, НТИ НИЯУ МИФИ, 2020. - 41 с.

2. Михайлова О.М. Фонд оценочных средств по дисциплине «Внешнеэкономическая деятельность» для студентов направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» (все формы обучения) – Новоуральск, НТИ НИЯУ МИФИ, 2020. - 24 с.

### **8.3 Перечень ресурсов информационно-коммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины**

| Наименование ресурса              | Электронный адрес ресурса                             |
|-----------------------------------|---|
| 1) Официальный сайт НТИ НИЯУ МИФИ | <a href="http://nti.mephi.ru">http://nti.mephi.ru</a> |
| 2) ЭБС ЮРАЙТ                      | <a href="https://urait.ru">https://urait.ru</a>       |

## **9 МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**

Учебная дисциплина обеспечена учебно-методической документацией и материалами. Её содержание представлено в локальной сети учебного заведения и находится в режиме свободного доступа для студентов. Доступ студентов для самостоятельной подготовки осуществляется через компьютеры библиотеки и компьютерных классов НТИ НИЯУ МИФИ.

Материально-техническое обеспечение аудиторных занятий:

- 1) комплект электронных презентаций/слайдов,
- 2) аудитория, оснащенная презентационной техникой (проектор, экран, компьютер)

## **10 УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ СТУДЕНТОВ И ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ**

Вводная часть

Цель данной дисциплины — дать студентам ключевые представления об основах внешнеэкономической деятельности предприятий.

Особое внимание уделено организации и технологии внешнеторговых операций, технике заключения контрактов, базисным условиям поставки товаров в соответствии с Инкотермс.

Основной упор на лекциях необходимо делать на понимание излагаемого материала и умения его использования при подготовке для сдачи экзамена, на практических занятиях и при выполнении самостоятельной работы.

Изучение учебной дисциплины включает: получение практических навыков в решении типовых задач в области ценообразования и хеджирования при работе на внешнем рынке и оценки эффективности, совершаемых внешнеэкономических операций.

Для освоения учебной дисциплины специальных образовательных технологий не требуется, так как используются только: занятия лекционного типа; практические занятия. Специальное материально-техническое обеспечение не требуется. Лекционная часть курса обеспечивает получение необходимых знаний; практические занятия посвящены решению конкретных учебных задач с использованием индивидуальных средств организационно-экономических расчетов.

#### Методические указания к лекциям и практическим занятиям

Преподавателям на каждой лекции рекомендуется очень кратко повторять пройденный материал предыдущих лекций. При этом следует останавливаться на сложных для понимания студентами ключевых элементах дисциплины.

Студентам перед текущей лекцией (заранее) рекомендуется очень кратко повторять пройденный материал предыдущих лекций. При этом следует сосредоточить свое внимание на сложных для понимания ключевых элементах дисциплины.

Основной упор на изучаемых лекциях необходимо делать именно на понимание представленного материала и на умение его использовать при выполнении практических работ.

Изучение текущего материала рекомендуется проводить, опираясь на следующие пособия [1, 2].

В рамках дисциплины предусмотрено проведение практических занятий, на которых учащиеся должны, используя представленный на лекциях материал, закрепить знания по изучаемой дисциплине. Практика показала, что следует быть готовым заранее к различным приемам вовлечения студентов в творческий процесс освоения учебного материала.

#### Методические указания к реферату

Тему реферата студент выбирает самостоятельно из предложенного списка или любую другую тему в рамках данного курса. Тему следует согласовать с преподавателем.

Предлагаемые темы рефератов:

1. Создание и развитие совместных предприятий;
2. Особенности арендных операций российских предприятий на международном рынке.
3. Российские инвестиции за рубежом;
4. Иностранные инвестиции в российскую экономику;
5. Внешнеэкономическая политика в соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации;
6. Реформа ВЭД в России;
7. Современное состояние ВЭД в России.
8. Таможенная стоимость товаров, ее определение.
9. Направления государственной поддержки экспорта в России
10. Организация и техника коммерческих операций на международных биржах, торгах и аукционах;
11. Маркетинг во внешней торговле;
12. Особенности публичных отношений во внешнеэкономической деятельности;
13. Деловое общение во внешнеэкономической деятельности;

14. Качество продукции на международном рынке;
15. Основные показатели деятельности зарубежных фирм;
16. Особенности российского таможенного законодательства.
17. Этапы подготовки международной коммерческой сделки. ИНКОТЕРМС: структура, общая характеристика содержания.
18. Товаросопроводительные и товарораспорядительные документы, используемые во внешнеторговых сделках
19. Законодательство, регламентирующее ВЭД
20. Органы, регулирующие ВЭД России.

## **ПРИЛОЖЕНИЕ А**

### **Оценочные средства**

#### **1. Вопросы для подготовки к промежуточной аттестации**

- 1) Организация, управление, планирование внешнеэкономической деятельности предприятия. Организационные формы внешнеэкономической деятельности предприятия.
- 2) Классические внешнеторговые сделки
- 3) Встречная торговля
- 4) Международная торговля услугами. Консалтинг
- 5) Транспортные операции и страхование грузов во внешней торговле.
- 6) Правовое регулирование, структура и содержание внешнеторговых операций.
- 7) Предварительные коммерческие предложения и запросы.
- 8) Подготовка и проведение деловых и коммерческих переговоров.
- 9) Понятие внешнеторгового контракта купли-продажи, его признаки.
- 10) Структура внешнеторгового договора купли-продажи
- 11) Особенности других внешнеторговых договоров: договор комиссии, договор поручения.
- 12) Формы платежей в международных коммерческих операциях.
- 13) Кредитование текущих внешнеэкономических операций.
- 14) Страхование валютных рисков (хеджирование).
- 15) Иностранские инвестиции в России.
- 16) Российские инвестиции за рубежом.
- 17) Понятие мировой цены.
- 18) Ценообразующие факторы в международной торговле.
- 19) Источники информации о ценах.
- 20) Метод параметрического ценообразования.
- 21) Метод определения цен, учитывающий экономические результаты использования.
- 22) Методика определения эффективности экспортных операций.
- 23) Методика определения эффективности импортных операций при приобретении импортного товара для производственного потребления импортером.
- 24) Методика определения эффективности импортных операций при приобретении импортного товара для его реализации на внутреннем рынке.
- 25) Использование посредников на рынке в международной торговле.

#### **2. Оценочные материалы для проведения текущего контроля**

##### **Темы рефератов**

##### **Раздел 1 Внешнеэкономические операции и условия их осуществления**

1. Создание и развитие совместных предприятий;
2. Особенности арендных операций российских предприятий на международном рынке.
3. Российские инвестиции за рубежом;
4. Иностранские инвестиции в российскую экономику;
5. Внешнеэкономическая политика в соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года;
6. Реформа ВЭД в России;
7. Современное состояние ВЭД в России.
8. Таможенная стоимость товаров, ее определение.

## 9. Направления государственной поддержки экспорта в России

### Раздел 2 Организация и техника внешнеэкономических операций и международных платежей

10. Организация и техника коммерческих операций на международных биржах, торгах и аукционах;
11. Маркетинг во внешней торговле;
12. Особенности публичных отношений во внешнеэкономической деятельности;
13. Деловое общение во внешнеэкономической деятельности;
14. Качество продукции на международном рынке;
15. Основные показатели деятельности зарубежных фирм;
16. Особенности российского таможенного законодательства.
17. Этапы подготовки международной коммерческой сделки.  
ИНКОТЕРМС – 2010, структура, общая характеристика содержания.
18. Товаросопроводительные и товарораспорядительные документы, используемые во внешнеэкономических сделках
19. Законодательство, регламентирующее ВЭД
20. Органы, регулирующие ВЭД России.

### Контрольные работы и тестовые задания

#### Контрольная работа

по темам «Ценообразование на мировых товарных рынках. Показатели экономической эффективности экспортно-импортных операций. Хеджирование»

*Максимальная стоимость 1 задачи - 5 баллов*

*Максимальный рейтинг за контрольную работу - 20 баллов*

#### **Вариант 1**

##### **Задача 1.**

Произведите расчет поправки (в %) к цене оборудования на различия в периодичности проведения периодических ремонтов оборудования, используя метод определения цен, учитывающий экономические результаты использования. За базу принять модель «В».

*Таблица - Данные для расчета*

| №<br>n/n | Показатель   | Модель станка |      |      |      |
|----------|--|---------------|------|------|------|
|          |  | A             | B    | C    | E    |
| 1        | Межремонтные периоды (фонд времени работы оборудования между периодическими ремонтами), часы | 3800          | 4000 | 4500 | 5000 |
| 2        | Годовой фонд времени работы оборудования, часы   | 4000          | 4000 | 4000 | 4000 |
| 3        | Средний срок эксплуатации станка, лет  | 10            | 10   | 10   | 10   |
| 4        | Средняя розничная цена станка, тыс.руб.  | 300           | 300  | 300  | 300  |
| 5        | Средняя стоимость проведения ремонта, тыс.руб.   | 5             | 5    | 5    | 5    |

### Задача 2.

Американская фирма «Джонсон ЛТД» в прошлом году закупала сырье для производства своей продукции в Германии. Курс евро к доллару в прошлом году составлял 1 евро = 1,6 \$.

а) Правильно ли поступала американская фирма, закупая сырье в Германии, если в Германии 1 т сырья стоила 250 евро, а на внутреннем рынке в США аналогичное сырье стоило 415 \$ за 1 т?

б) Правильно ли будет поступать американская фирма, закупая сырье в Германии и в этом году, если курс доллара в этом году снизился и составил 1 евро = 1,7 \$, а стоимость 1 т сырья в США и Германии не изменилась?

Ответы на эти вопросы обоснуйте, рассчитав показатель эффективности импортных операций.

### Задача 3.

Определить эффективность и рентабельность экспорта товара при следующих данных:

- валютная выручка за единицу экспортированного товара 5000 долл.;
- свободная оптовая цена предприятия без НДС 110 тыс. руб.;
- себестоимость производства единицы товара 90 тыс. руб.;
- накладные дополнительные расходы на единицу товара внутри страны 20 тыс. руб.;
- рыночный валютный курс 1 долл. = 30 руб.;
- сумму таможенных сборов, в связи с их незначительным влиянием на показатель эффективности, исключить из расчетов.

Как вы считаете данный товар выгодней реализовывать на внешнем или внутреннем рынке?

### Задача 4.

Американская фирма покупает партию товара у итальянской фирмы. На день заключения сделки валютный курс составляет 1 евро = 1,8 долл. США. Заключенный контракт, общая сумма которого составляет 1 млн. евро предусматривает возможность оплаты через 60 дней после покупки.

Какой из вариантов защиты от потенциального изменения валютных курсов будет для американской фирмы предпочтительным:

а) заключение контракта на форвардном валютном рынке (курс по срочным сделкам составляет на момент заключения контракта 1 евро = 1,81 долл.США);

б) получение кредита и приобретение облигаций в евро (срок погашения облигаций, приносящих 16 % годового дохода, совпадает с днем платежа по контракту, а величина ссудного процента составляет 24 % годовых)?

## Вариант 2

### Задача 1.

Произведите расчет поправки (в %) к цене оборудования на различия в периодичности проведения периодических ремонтов оборудования, используя метод определения цен, учитывающий экономические результаты использования. За базу принять модель «В».

Таблица - Данные для расчета

| №<br>n/n | Показатель   | Модель станка |      |      |      |
|----------|--|---------------|------|------|------|
|          |  | A             | B    | C    | E    |
| 1        | Межремонтные периоды (фонд времени работы оборудования между периодическими ремонтами), часы | 3500          | 4000 | 5000 | 6700 |
| 2        | Годовой фонд времени работы оборудования, часы   | 2000          | 2000 | 2000 | 2000 |
| 3        | Средний срок эксплуатации станка, лет  | 10            | 10   | 10   | 10   |

|   |  |     |     |     |     |
|---|--|-----|-----|-----|-----|
| 4 | Средняя розничная цена станка, тыс.руб.        | 400 | 400 | 400 | 400 |
| 5 | Средняя стоимость проведения ремонта, тыс.руб. | 8   | 8   | 8   | 8   |

### Задача 2.

Американская фирма «Джонсон ЛТД» в прошлом году закупала сырье для производства своей продукции в Германии. Курс евро к доллару в прошлом году составлял 1 евро = 1,8 \$.

а) Правильно ли поступала американская фирма, закупая сырье в Германии, если в Германии 1 т сырья стоила 250 евро, а на внутреннем рынке в США аналогичное сырье стоило 460 \$ за 1 т?

б) Правильно ли будет поступать американская фирма, закупая сырье в Германии и в этом году, если курс доллара в этом году снизился и составил 1 евро = 1,9 \$, а стоимость 1 т сырья в США и Германии не изменилась?

Ответы на эти вопросы обоснуйте, рассчитав показатель эффективности импортных операций.

### Задача 3.

Определить эффективность и рентабельность экспорта товара при следующих данных:

- валютная выручка за единицу экспортированного товара 3000 евро;
- свободная оптовая цена предприятия без НДС 100 тыс. руб.;
- себестоимость производства единицы товара 80 тыс. руб.;
- накладные дополнительные расходы на единицу товара внутри страны 30 тыс. руб.;
- рыночный валютный курс 1 евро = 40 руб.;
- сумму таможенных сборов, в связи с их незначительным влиянием на показатель эффективности, исключить из расчетов.

Как вы считаете данный товар выгодней реализовывать на внешнем или внутреннем рынке?

### Задача 4.

Американская фирма закупает сырье у французской компании. На день заключения сделки валютный курс составляет 1 евро = 1,6 долл.США. Заключенный контракт, общая сумма которого 5 млн.евро., предусматривает возможность оплаты через 30 дней после покупки.

Какой из вариантов защиты от потенциального изменения валютных курсов будет для американской фирмы предпочтительным:

а) заключение контракта на форвардном валютном рынке (курс по срочным сделкам составляет на момент заключения контракта 1 евро = 1,61 долл.США);

б) получение кредита и приобретение облигаций в евро (срок погашения облигаций, приносящих 15% годового дохода, совпадает с днем платежа по контракту, а величина ссудного процента составляет 20 % годовых)?

### Таблица 9 – Ответы по контрольной работе

| <i>Вариант 1</i>  | <i>Вариант 2</i>  |
|---|---|
| <b>Задача 1.</b> Поправки для моделей:<br>«А» = - 1,7 %; «С» = + 1,7 %; «Е» = + 3,3 % | <b>Задача 1.</b> Поправки для моделей:<br>«А» = - 2 %; «С» = + 2 %; «Е» = + 4 % |
| <b>Задача 2.</b>  | <b>Задача 2.</b>  |

|  |   |
|--|---|
| а) $E_i = 1,03 > 1$ , значит операция эффективна;<br>б) $E_i = 0,97 < 1$ , значит операция не эффективна                     | а) $E_i = 1,02 > 1$ , значит операция эффективна;<br>б) $E_i = 0,97 < 1$ , значит операция не эффективна                            |
| <b>Задача 3.</b> $E_э = 1,18 > 1$ , $P_э = 144\%$ , значит экспорт эффективен, товар выгоднее реализовывать на внешнем рынке | <b>Задача 3.</b> $E_э = 0,9 < 1$ , $P_э = 112,5\%$ , значит экспорт не эффективен, товар выгоднее реализовывать на внутреннем рынке |
| <b>Задача 4.</b><br>а) цена страховки 10 000 \$<br>б) цена страховки 23 671 \$,<br>значит предпочтительнее вариант а).       | <b>Задача 4.</b><br>а) цена страховки 50 000 \$<br>б) цена страховки 32 877 \$,<br>значит предпочтительнее вариант б).              |

**Тестовое задание на зачет**

**по курсу «Внешнеэкономическая деятельность»**

**для студентов по направлению подготовки «Менеджмент»**

***Вариант 1***

**ВОПРОС N 1. Цена потребления представляет собой ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. сумму продажной цены и всех расходов, которые приходится нести покупателю для обеспечения надлежащей работы оборудования в течение срока эксплуатации
2. разницу продажной цены и всех расходов, которые приходится нести покупателю для обеспечения надлежащей работы оборудования в течение срока эксплуатации
3. произведение продажной цены и коэффициента торможения
4. сумму продажной цены и коэффициента торможения

**ВОПРОС N 2. Итальянская фирма реализовала в Голландию партию товара. Показатель эффективности данной экспортной операции равен 1,2. Можно ли считать, что данная экспортная операция выгодна итальянской фирме?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 3. Российские книгоиздатели представляли образцы своей продукции на международной книжной ярмарке в Мюнхене, для чего книжная продукция была вывезена из России в Германию. После закрытия ярмарки книжная продукция была возвращена в Россию.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. такая сделка является реимпортом
2. такая сделка не является реимпортом

**ВОПРОС N 4. Внешнеэкономические объединения (ВЭО) обслуживают своих акционеров и иных клиентов на основе договоров ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. поручения
2. комиссии
3. поставки
4. лизинга
5. подряда
6. займа

**ВОПРОС N 5. Английская фирма делает закупки у американской фирмы. Курс фунта стерлингов вырос с 2,0 до 2,2 \$ за ф.ст. Какова прибыль (убытки) американского экспортера в результате роста курса ф.ст., если сумма не выполненных им обязательств по контракту 1 млн.ф.ст.?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. убыток = 200 тыс.\$
2. убыток = 2.2 млн.\$
3. прибыль = 200 тыс.\$
4. прибыль = 2.2 млн.\$

**ВОПРОС N 6. Можно ли считать международным лизингом лизинговую сделку, если арендатор и арендодатель являются юридическими лицами одной страны, но капитал арендодателя частично принадлежит иностранной фирме?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 7. Товар был продан немецкой фирмой филиалу американской корпорации, расположенному в Германии. Считается ли такая сделка экспортом?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 8. Погашение старой задолженности путем выпуска новых займов называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. рефинансирование
2. хеджирование
3. форфетирование
4. реструктуризация

**ВОПРОС N 9. Если оплата импортных товаров была осуществлена сразу после передачи товара экспортером за счет государственного или банковского кредита, взятого импортером, то был использован способ платежа, который называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. наличный платеж
2. расчет в кредит (с рассрочкой платежа)
3. кредит с опционом наличного платежа
4. клиринг

**ВОПРОС N 10. К формам встречной торговли относят ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. бартерные сделки
2. консалтинговые сделки
3. авансовые поставки
4. клиринговые сделки
5. факторинговые сделки
6. сделки "бай-бэк"
7. лизинговые сделки

**ВОПРОС N 11. Налоговое регулирование является примером \_\_\_\_\_ регулирования государством уровня цен.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. прямого
2. косвенного
3. промежуточного

**ВОПРОС N 12. Мировые цены характеризуются тем, что они ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. являются ценами производителей, имеющих существенную долю в общем объеме производства и продаж подобной продукции, реализуемой на существующем мировом рынке
2. устанавливаются в свободно конвертируемой валюте
3. являются ценами, действующими на внутреннем рынке США
4. для нефти и нефтепродуктов это цены тех регионов, где сосредоточено их производство и (или) реализация
5. устанавливаются в частично конвертируемой валюте

**ВОПРОС N 13. Соглашение об аренде оборудования, предусматривающее выплату в период его действия стоимости, покрывающей полную сумму его амортизации или большую ее часть, а также прибыль арендодателя называется \_\_\_\_\_ лизинг.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. полный
2. операционный
3. финансовый
4. исключительный

**ВОПРОС N 14. Дистрибьюторы заключают договор купли-продажи с импортером ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. от своего имени
2. от имени экспортера
3. за свой счет
4. за счет поставщика - экспортера

**ВОПРОС N 15. Желание заключить конкретный договор купли-продажи именно с данной фирмой является целью ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. коммерческого запроса
2. оферты
3. опциона
4. аккредитива
5. коносамента

## *Вариант 2*

**ВОПРОС N 1.** Американская инвестиционная компания должна по кредиту английскому банку 10 млн.ф.ст. Выиграет или потеряет компания-должник, если курс фунта стерлингов упадет с 2,8 до 2,4 долл.?

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. выиграет
2. проиграет

**ВОПРОС N 2.** Цены, зафиксированные при заключении контракта и, которые могут быть пересмотрены при его исполнении в случае, если рыночная цена данного товара к тому моменту изменится на определенный процент, называются ...

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. периодически твердыми ценами
2. скользящими ценами
3. твердыми ценами
4. подвижными ценами

**ВОПРОС N 3.** Метод параметрического ценообразования основан на существовании устойчивой зависимости между \_\_\_\_\_ машин и оборудования.

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. технико-экономическими параметрами и ценами
2. технико-экономическими параметрами и себестоимостью
3. технико-экономическими параметрами и расходами по эксплуатации
4. эксплуатационными расходами и ценами

**ВОПРОС N 4.** Товар был реализован через международный аукцион. При этом поставщик из страны А сначала ввез товар в страну Б (страну местонахождения аукциона), откуда он затем был продан покупателю из страны В. К какому типу относится данная операция?

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. импорт
2. реимпорт
3. экспорт
4. реэкспорт
5. товарообменная сделка

**ВОПРОС N 5.** К посредникам действующим на внешнем рынке относятся ...

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. консигнаторы
2. поверенные
3. форфетеры
4. франчайзеры
5. дистрибьютеры

**ВОПРОС N 6. Товар вывезен из страны А в страну Б на условиях аренды. Затем он был возвращен в страну А. Считается ли такая сделка реимпортом?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 7. Какие из внешнеторговых сделок не предусматривают использования механизма валютно-финансовых расчетов?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. встречные закупки
2. лизинг
3. бартерные сделки
4. компенсационные сделки
5. авансовые поставки
6. экспортно-импортные поставки

**ВОПРОС N 8. Скидки за оборот называются \_\_\_\_\_ скидки.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. бонусные
2. сезонные
3. закрытые
4. "сконто"
5. торговые
6. онкольные

**ВОПРОС N 9. Максимальные обязательства и ответственность покупателя описывает группа базисных условий поставки \_\_\_\_\_.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. "D"
2. "C"
3. "F"
4. "E"

**ВОПРОС N 10. Кредитование внешнеэкономических операций в форме покупки у экспортера векселей, возникающих из кредита поставщика со сроком платежа до 7 лет, специализированным кредитным институтом называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. форфейтирование
2. факторинг
3. промышленный клиринг
4. фрахтование
5. франчайзинг

**ВОПРОС N 11. Цены, рассчитанные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, происходящих в период исполнения контракта, называются \_\_\_\_\_ цены.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. скользящие

2. подвижные
3. периодически твердые
4. твердые

**ВОПРОС N 12.** Прейскуранты, получаемые от иностранных фирм при закупке оборудования, строительных и других материалов, изделий легкой и пищевой промышленности, подрядные работы при строительстве объектов относятся - это ...

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. продукция производителей информационных услуг
2. оперативная ценовая информация

**ВОПРОС N 13.** Немецкая фирма закупает сырье для производства своей продукции в США. Правильно ли она поступает, если показатель эффективности данной импортной операции равен 0,7?

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. правильно
2. неправильно

**ВОПРОС N 14.** Право арендатора дополнять список арендуемого оборудования без заключения новых контрактов предусматривает ...

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. возвратный лизинг
2. лизинг со специальными услугами
3. компенсационный лизинг
4. генеральный лизинг
5. лизинг с полным набором услуг
6. групповой лизинг

**ВОПРОС N 15.** Сделки с валютой, которые оплачиваются либо в день совершения операции, либо по истечению 1-3 дней называются ...

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. кассовые (спотовые) сделки
2. срочные (форвардные) сделки
3. твердые сделки

### *Вариант 3*

**ВОПРОС N 1.** Английская фирма делает закупки у американской фирмы. Курс фунта стерлингов упал с 2,2 до 2,0 \$ за ф.ст. Какова прибыль (убытки) американского экспортера в результате падения курса ф.ст., если сумма не выполненных им обязательств по контракту 1 млн.ф.ст.?

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа:

1. убыток = 200 тыс.\$
2. убыток = 2.2 млн.\$
3. прибыль = 200 тыс.\$
4. прибыль = 2.2 млн.\$

**ВОПРОС N 2. Поставщик использует метод определения цен, учитывающий экономические результаты использования. При продаже нескольких моделей оборудования поставщик в отношении моделей с более высокими затратами на эксплуатацию \_\_\_\_\_.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. вводит поправку в сторону снижения розничной цены
2. вводит поправку в сторону увеличения розничной цены
3. оставляет розничную цену неизменной

**ВОПРОС N 3. Мировые цены характеризуются тем, что они ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. являются ценами производителей, имеющих существенную долю в общем объеме производства и продаж подобной продукции, реализуемой на существующем мировом рынке
2. устанавливаются в свободно конвертируемой валюте
3. являются ценами, действующими на внутреннем рынке США
4. для нефти и нефтепродуктов это цены тех регионов, где сосредоточено их производство и (или) реализация
5. устанавливаются в частично конвертируемой валюте

**ВОПРОС N 4. Партия сырья была продана российской фирмой филиалу китайской корпорации, расположенному в России. Считается ли такая сделка экспортом?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 5. Если оплата импортных товаров была осуществлена сразу после передачи товара экспортером за счет государственного или банковского кредита, взятого импортером, то был использован способ платежа, который называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. кредит с опционом наличного платежа
2. расчет в кредит (с рассрочкой платежа)
3. наличный платеж
4. клиринг

**ВОПРОС N 6. Фирма страны А поставила оборудование фирме страны Б. По условиям контракта фирма страны Б обязана поставлять фирме страны А, поставившей ей это оборудование, полуфабрикаты, произведенные на этом оборудовании. К какому типу сделок относится данная сделка?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. авансовые поставки
2. встречные закупки
3. реимпортные операции
4. реэкспортные операции
5. компенсационные сделки
6. бартерные сделки

**ВОПРОС N 7. Японский производитель медицинского оборудования представил образцы своей продукции на международной выставке в Париже, для чего**

**оборудование было вывезено из Японии во Францию. После закрытия выставки оборудование было возвращено в Японию.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. такая сделка является реимпортом
2. такая сделка не является реимпортом

**ВОПРОС N 8. Простыми посредниками во внешней торговле называют ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. консигнаторов
2. брокеров
3. поверенных
4. комиссионеров

**ВОПРОС N 9. Итальянская фирма реализовала в Голландию партию товара. Показатель эффективности данной экспортной операции равен 0,8. Можно ли считать, что данная экспортная операция выгодна итальянской фирме?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 10. Сделки с валютой, которые оплачиваются либо в день совершения операции, либо по истечении 1-3 дней называются ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. сделки твердые сделки
2. срочные (форвардные) сделки
3. кассовые (спотовые)

**ВОПРОС N 11. Внешнеэкономические объединения (ВЭО) обслуживают своих акционеров и иных клиентов на основе договоров ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. поручения
2. подряда
3. поставки
4. лизинга
5. комиссии
6. займа

**ВОПРОС N 12. Налоговое регулирование является примером \_\_\_\_\_ регулирования государством уровня цен.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. промежуточного
2. косвенного
3. прямого

**ВОПРОС N 13. Основным международным правовым актом, регулирующим порядок заключения договоров и основные условия международной купли-продажи товаров, является ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. Маастрихтское соглашение

2. Венская конвенция ООН
3. Программа ООН
4. Римский договор

**ВОПРОС N 14. Желание заключить конкретный договор купли-продажи именно с данной фирмой является целью ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. опциона коммерческого запроса
2. аккредитива
3. коммерческого запроса
4. оферты
5. коносамента

**ВОПРОС N 15. Кредитование внешнеэкономических операций в форме покупки у экспортера векселей, возникающих из кредита поставщика со сроком платежа до 1 года, специализированным кредитным институтом называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. форфейтирование
2. факторинг
3. промышленный клиринг
4. фрахтование
5. франчайзинг

#### ***Вариант 4***

**ВОПРОС N 1. Арендная плата осуществляется поставками продукции, выработанной на арендуемом оборудовании, если применяется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. возвратный лизинг
2. лизинг со специальными услугами
3. компенсационный лизинг
4. генеральный лизинг
5. лизинг с полным набором услуг
6. групповой лизинг

**ВОПРОС N 2. Товар был реализован через международный аукцион. При этом поставщик из страны А сначала ввез товар в страну Б (страну местонахождения аукциона), откуда он затем был продан покупателю из страны В. К какому типу относится данная операция?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. реэкспорт
2. реимпорт
3. экспорт
4. импорт
5. товарообменная сделка

**ВОПРОС N 3. Прейскуранты, получаемые от иностранных фирм при закупке оборудования, строительных и других материалов, изделий легкой и пищевой промышленности, подрядные работы при строительстве объектов относятся - это ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. оперативная ценовая информация
2. продукция производителей информационных услуг

**ВОПРОС N 4. Рассматривается ли провоз товаров транзитом через страну как реэкспорт?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. да
2. нет

**ВОПРОС N 5. Право арендатора дополнять список арендуемого оборудования без заключения новых контрактов предусматривает ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. возвратный лизинг
2. лизинг со специальными услугами
3. компенсационный лизинг
4. групповой лизинг
5. лизинг с полным набором услуг
6. генеральный лизинг

**ВОПРОС N 6. Денежная единица, отражающая стоимость единицы товара во внешнеторговом контракте называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. валюта платежа
2. валюта цены
3. твердая валюта

**ВОПРОС N 7. Цены, рассчитанные в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной (базисной) цены с учетом изменений в издержках производства, происходящих в период исполнения контракта, называются \_\_\_\_\_ цены.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. периодически твердые
2. подвижные
3. скользящие
4. твердые

**ВОПРОС N 8. Максимальные обязательства и ответственность продавца описывает группа базисных условий поставки \_\_\_\_\_.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. "D"
2. "C"
3. "F"
4. "E"

**ВОПРОС N 9. Комиссионеры заключают договор купли-продажи с импортером ...**

Тип вопроса: 2. Выбор возможных правильных ответов

1. от своего имени
2. от имени экспортера

3. за свой счет
4. за счет поставщика - экспортера

**ВОПРОС N 10. Американская инвестиционная компания должна по кредиту английскому банку 1 млн.ф.ст. Выиграет или потеряет компания-должник, если курс фунта стерлингов упадет с 2,5 до 2,3 долл.?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. выиграет
2. проиграет

**ВОПРОС N 11. Метод параметрического ценообразования основан на существовании устойчивой зависимости между \_\_\_\_\_ машин и оборудования.**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. эксплуатационными расходами и ценами
2. технико-экономическими параметрами и себестоимостью
3. технико-экономическими параметрами и расходами по эксплуатации
4. технико-экономическими параметрами и ценами

**ВОПРОС N 12. Цена потребления представляет собой ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. произведение продажной цены и коэффициента торможения
2. разницу продажной цены и всех расходов, которые приходится нести покупателю для обеспечения надлежащей работы оборудования в течение срока эксплуатации
3. сумму продажной цены и всех расходов, которые приходится нести покупателю для обеспечения надлежащей работы оборудования в течение срока эксплуатации
4. сумму продажной цены и коэффициента торможения

**ВОПРОС N 13. Согласие на оплату (принятие предложения) во внешнеторговых сделках называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. тратта
2. индоссамент
3. инкассо
4. акцепт
5. овердрафт

**ВОПРОС N 14. Чешская фирма закупает полуфабрикаты для производства своей продукции в США. Правильно ли она поступает, если показатель эффективности данной импортной операции равен 1,4?**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. правильно
2. неправильно

**ВОПРОС N 15. Страхование валютных рисков, обусловленных колебанием валютных курсов, называется ...**

Тип вопроса: 1. Выбор единственно правильного ответа

1. рефинансирование
2. консалтинг
3. факторинг
4. клиринг
5. хеджирование
6. форфейтирование

**Максимальная стоимость каждого вопроса 2 балла.**

**Максимальное количество баллов за тест 30 баллов.**

**Таблица 10 – Ответы на тестовое задание на зачет**

| <b>№ вопроса</b> | <b>Ответы</b>                                 |  |  |  |
|------------------|---|--|--|--|
|                  | <i>Вариант 1</i><br>(билеты № 1, 5, 9,<br>13) | <i>Вариант 2</i><br>(билеты № 2, 6,<br>10, 14) | <i>Вариант 3</i><br>(билеты № 3, 7,<br>11, 15) | <i>Вариант 4</i><br>(билеты № 4, 8,<br>12, 16) |
| <b>1</b>         | 1   | 1  | 1  | 3  |
| <b>2</b>         | 1   | 4  | 1  | 1  |
| <b>3</b>         | 2   | 1  | 1, 2, 4  | 1  |
| <b>4</b>         | 1, 2  | 4  | 1  | 2  |
| <b>5</b>         | 3   | 1, 2, 5  | 3  | 6  |
| <b>6</b>         | 1   | 2  | 5  | 2  |
| <b>7</b>         | 1   | 3  | 2  | 3  |
| <b>8</b>         | 1   | 1  | 2  | 1  |
| <b>9</b>         | 1   | 4  | 2  | 1, 4   |
| <b>10</b>        | 1, 3, 6                                       | 1  | 3  | 1  |
| <b>11</b>        | 1   | 1  | 1, 5   | 4  |
| <b>12</b>        | 1, 2, 4                                       | 2  | 3  | 3  |
| <b>13</b>        | 3   | 2  | 2  | 4  |
| <b>14</b>        | 1, 3  | 4  | 4  | 1  |
| <b>15</b>        | 2   | 1  | 2  | 5  |